

- **Cirkulær kemi – potentialet set fra distributørledet**

**Lene Gustavsen**

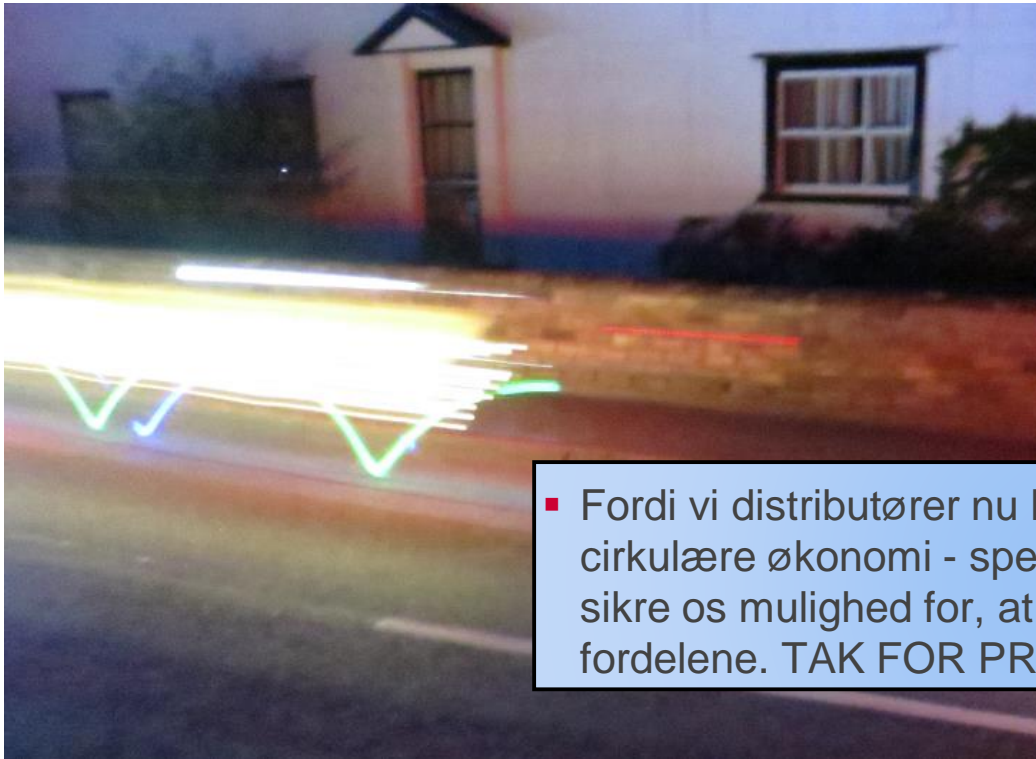
HELM SKANDINAVIEN A/S

**Marianne Lyngsaae**

BRENNTAG NORDIC A/S



## POTENTIALET FREMKOMMER

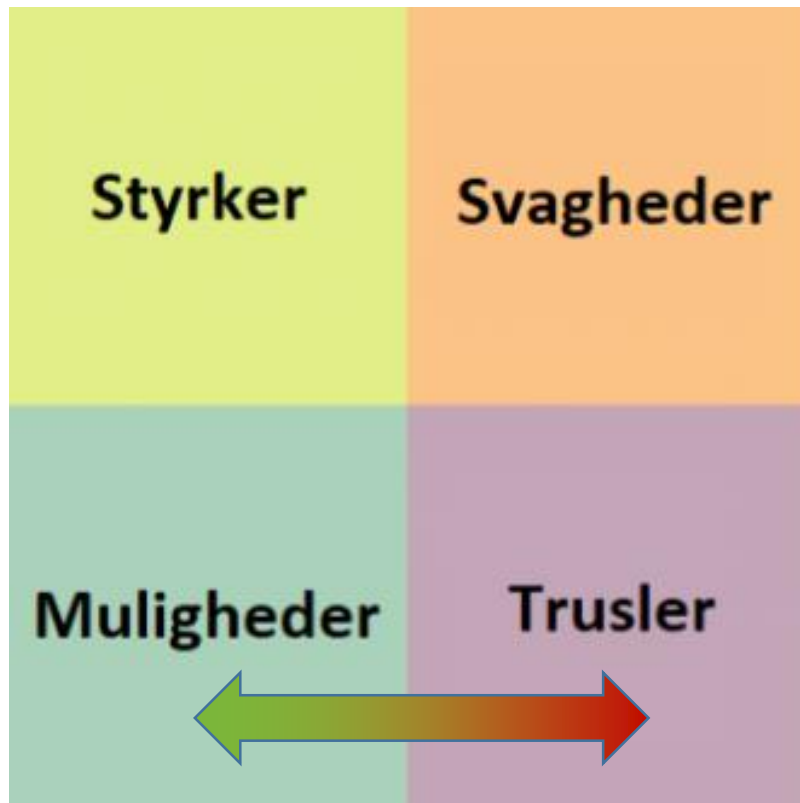


- Fordi vi distributører nu kan blive frontrunners i den cirkulære økonomi - specielt for cirkulær kemi - kan vi sikre os mulighed for, at udnytte potentialet og høste fordelene. TAK FOR PROJEKTET!



## POTENTIALT FRAKOMMER

### Spændingsfelt mellem Muligheder og Trusler



- EU kommission vil mere cirkulær økonomi
- Kemi er centralt – alt er kemi
- Cefic\* ønsker stærk position i cirkulær kemi
  - “become recycling hubs of European economy”
  - “think outside our current box”
  - “if carbon tax on one way carbon is introduced”
- Cefic skelner: Cirkulering hvordan?
  - “..re-use existing materials *without modifying* their chemical bonds” *or*
  - “..molecules cannot be re-used in their intact structure .. *modify*”

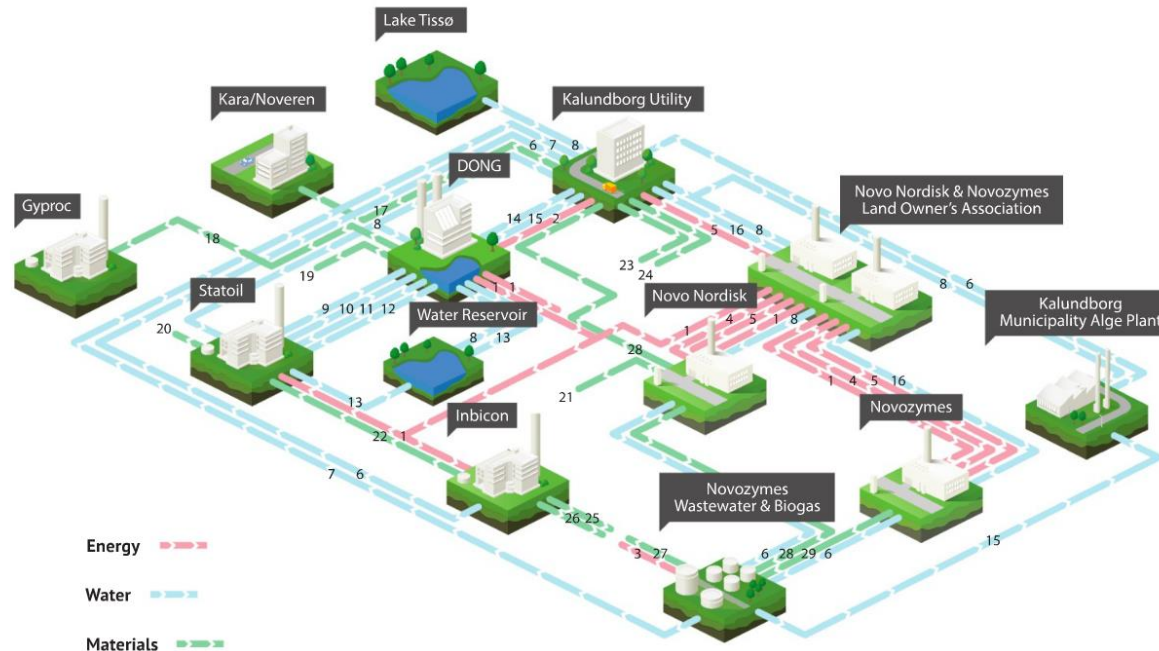
### Distributør – ny nøglerolle ?

Cirkulær anvendelse af kemi udfordrer  
nuværende processer



## POTENTIALT FREMKOMMER

# Distributører kan udbrede og forbinde brugere af kemi i nye cirkulære partnerskaber



“**A specialised form for partnership** is an industrial **symbiosis**, where companies partner up so that one company’s by–product can be used as a resource input in the other companies’ production, **turning one company’s residue into another company’s resource**. As the world’s first industrial symbiosis, the Kalundborg Symbiosis, as well as other symbioses in Denmark, shows that there may be considerable economic and environmental benefits for companies that collaborate in such a manner.”

<http://www.symbiosis.dk/>

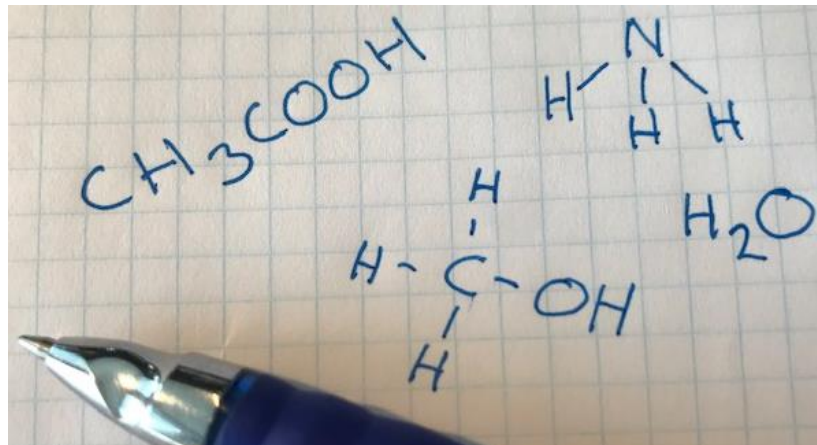


## POTENTIALET UDNYTTES

### Distributørrollen i nye forsyningskæder hvor cirkulær kemi indgår

#### Udgangspunkt

- ✓ En virksomhed som anvender et kemiske stof uden at forbruge det, er en potentiel ny *leverandør af en cirkulær ressource*
- ✓ Det kemiske stof er *ikke* (længere) klassificeret som affald ...
- ✓ (Produkt)specifikation skal afklares for ressourcen! - danner basis for alt køb/salg og videreformidling
- ✓ Behov for kvalitetskontrol evalueres case-by-case (evt. analyse program)
- ✓ Leverandør har et ansvar for at overholde aftalt specifikation



## POTENTIALLET UDNYTTES

### Distributørrollen i nye forsyningskæder hvor cirkulær kemi indgår

Distributører kan bidrage med

- ✓ At identificere leverandør af cirkulær ressource
- ✓ At søge efter brugervirksomheder
- ✓ At være bindeled og skabe forsyningslinie mellem leverandør og brugervirksomheder
- ✓ Afhængig af aftalegrundlag, være garant for aftag og levering
- ✓ Logistkløsninger: Afhentning, opbevaring, ompakning, evt. simpel behandling, levering
- ✓ Levering med SDS/CLP etiket som understøtter *sikker* anvendelse og efter aftalt specifikation





## POTENTIALLET UDNYTTES

# Distributørrollen i nye forsyningskæder hvor cirkulær kemi indgår

Relationer til kunder og leverandører ...

- ✓ Ansvarlighed og tiltro
- ✓ Partnerskaber – ikke ”hyldevare”
- ✓ Tværfaglighed og tidsinvestering
- ✓ Distributør kan muliggøre og udbrede cirkularitet - salgsstyrken udnytter markedskundskab og medvirker til markedsmodning
- ✓ Eksempel på aftalemulighed: Anvendelse sker til afgrænset industri eller kunde
- ✓ anbefaling fra projektet: Cirkulære stoffer får selvstændigt materialenummer med en standardbeskrivelse (RC), i distributørens system
- ✓ CO2 gevinst ved cirkulær ressource: Hvis energiforbrug til transport m.m. bliver uforholdsmæssig høj, vil prisen blive en udelukkelsesfaktor

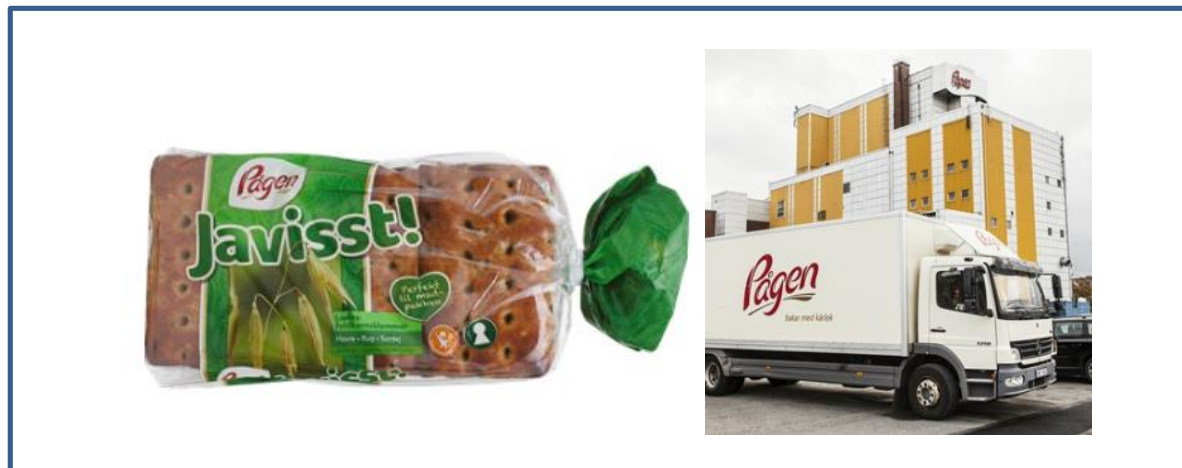


## POTENTIALET UDNYTTES

### Distributørrollen i nye forsyningskæder hvor cirkulær kemi indgår

Relationer til myndigheder og andre (offentlige) instanser

- ✓ Distributører arbejder *for* at virksomhedernes godkendelses- og tilsynsmyndigheder ser handlerummet i affaldsregler og produktlovgivning => bedre udnyttelse af kemiske ressourcer
- ✓ Distributører engagerer sig i cirkularitet på EU niveau (Fecc)
- ✓ I projektet deler vi opfattelse med Norsk Industri "Mulighedsstudie for sirkulær økonomi i processindustrien" (2019), om mere vægt på cirkulær økonomi også ved offentlige indkøb
- ✓ Mærkevareordninger må understøtte mere cirkulær kemi





## POTENTIALALET UDNYTTES

### Hvad kan vi vinde

#### Fordele

- ✓ Licence-to-operate i en cirkulær økonomi
- ✓ Tættere relationer og nyt værdikædesamarbejde, tilgængelighed og udbredelse af cirkulære ressourcer (nabolande inkl.)
- ✓ Tid til omstilling v. rettidig omhu
- ✓ KLS som videns platform for medlemmer og samarbejdspartnere
- ✓ Succeskriterier – den enkelte virksomhed sætter mål, mens overordnede indikatorer for cirkulær økonomi må udvikles i tråd med industriel praksis
- ✓ Vi forbinder vores kunder med bæredygtige løsninger og vinder forretningspotentialer



Som aktør i kemi-industrien har vi et ansvar for at minimere miljøpåvirkningen fra de kemiske stoffer, vi formidler.

Vi kan, som kemi distributør, bidrage til genanvendelsen af kemiske stoffer ved at gøre brug af vores etablerede logistik set-up samt viden om anvendelser og mulige aftagere på markedet.

Understøttelse af kemi genanvendelse ser vi som en naturlig måde, hvorpå vi kan medvirke til at reducere miljøpåvirkningen fra kemi industrien.

*Jørn Erhardson, General Manager*

*Som verdens største distributør af kemikalier, så har vi en umiddelbar tilgang og vigtig rolle i,*

*at være innovative og gå i dialog med vores kunder og andre samarbejdspartner omkring muligheder for ressource besparende recirkulering, der tager hensyn til miljøet, så Brenntag kan bidrage med den omstilling, som behøves imod en mere bæredygtig og miljøvenlig verden.*

**Rene Fleischer**

**CEO Denmark**

**Brenntag Nordic A/S**

## Sustainability in the Nordics

Univar Solutions approached the global issues surrounding sustainability in business with the mind-set that it is **Our Home, Our Responsibility**.

As distributor we can contribute with knowledge and logistic solutions for recycling and minimizing of waste through the whole supply chain. We are serious about safety and it impacts our business.

**John Larsen**  
**Regional Director**

